

ООО «АвтоСпейс»

Итоги проекта внедрения
QlikSense на предприятии



Общая информация

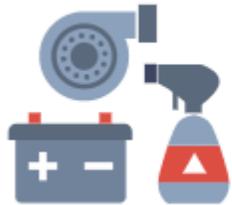
Компания «АвтоСпейс» – один из крупнейших поставщиков запчастей для легковых автомобилей и легких коммерческих грузовиков в Республике Беларусь.



**Официальный поставщик
автозапчастей в РБ**



**Собственный склад с
автоматической системой
управления**



**Широкий ассортимент и
отличное качество**
более 2 000 000 артикулов, более 670
известных мировых брендов



**Бесплатная ежедневная
доставка**



**25-летний опыт работы на
рынке автозапчастей
Беларуси**



**Индивидуальный подход к
каждому клиенту**

Предпосылки внедрения BI-систем

-  Необходимость наличия простой и понятной визуализации данных для анализа деятельности компании.
-  Сложность обработки большого массива данных из источника.
-  Большие затраты времени и ресурсов для подготовки простой отчетности из-за необходимости консолидации.
-  Отсутствие инструментов для быстрого принятия решений.
-  Необходимость подготовки более сложной отчетности.

В ходе тщательного сопоставления возможностей данных систем, было отдано предпочтение BI продукту - QlikSense.

Особенности

- Низкая стоимость внедрения и поддержки.
- Специальные методы расчета показателей;
- Простота тиражирования системы;
- Постоянное развитие и внедрение новых аналитик.

Источники

- База данных 1С Предприятие;

Разработанные приложения

- ✓ Анализ продаж.
- ✓ Анализ запасов.
- ✓ Анализ закупок.



Визуализация

КРІ Закупки



Период анализа

2015 2016 2017 2018 2019

янв фев мар **апр** май июн июл авг сен окт ноя дек

Выберите период

Период сравнения

2015 2016 2017 2018 2019

янв фев мар **апр** май июн июл авг сен окт ноя дек

Выберите период

КлассификацияТНВЭД

Организация

Комиссия

Резидент/НеРезидент

СтранаВвоза

ДАТА ИНВ

ДАТА ДОК

EUR

%

+-

Период	ЗАКУПКИ	%ВЫПОЛНЕНИЯ	ЗАКАЗЫ	НДСз	ЗАКУПКА СБС
Период анализа	2 388 875	95,7%	2 388 875	285 785	2 388 875
Период сравнения	1 980 438	95,8%	1 980 438	280 198	1 980 438
Δ	408 437	-0,1%	408 437	5 587	408 437

Показатель:

Закупки

Период	ТР	ТР, %	ТП	ТП, %	ДР	ДР, %
Период анализа	20 000	0,2%	20 000	0,2%	20 000	0,2%
Период сравнения	20 000	0,2%	20 000	0,2%	20 000	0,2%
Δ	0	0%	0	0%	0	0%

Период	КОЛИЧЕСТВО ПОСТ.	СРЕД. ПОСТАВКА	ПОСТУПЛЕНИЕ (КОЛ-ВО)	КОЛИЧЕСТВО SKU	СИП	ПИП
Период анализа	400 000	600	240 000	240 000	0	0
Период сравнения	400 000	600	240 000	240 000	0	0
Δ	0	0%	0	0	0	0



Визуализация

Аналитики



2009 2010 2011 2012 2013 2014 2015 2016 2017 2018 2019

янв фев мар **апр** май июн июл авг сен окт ноя дек

Выберите период

EUR

С НДС

Без НДС

С КВ

Без КВ

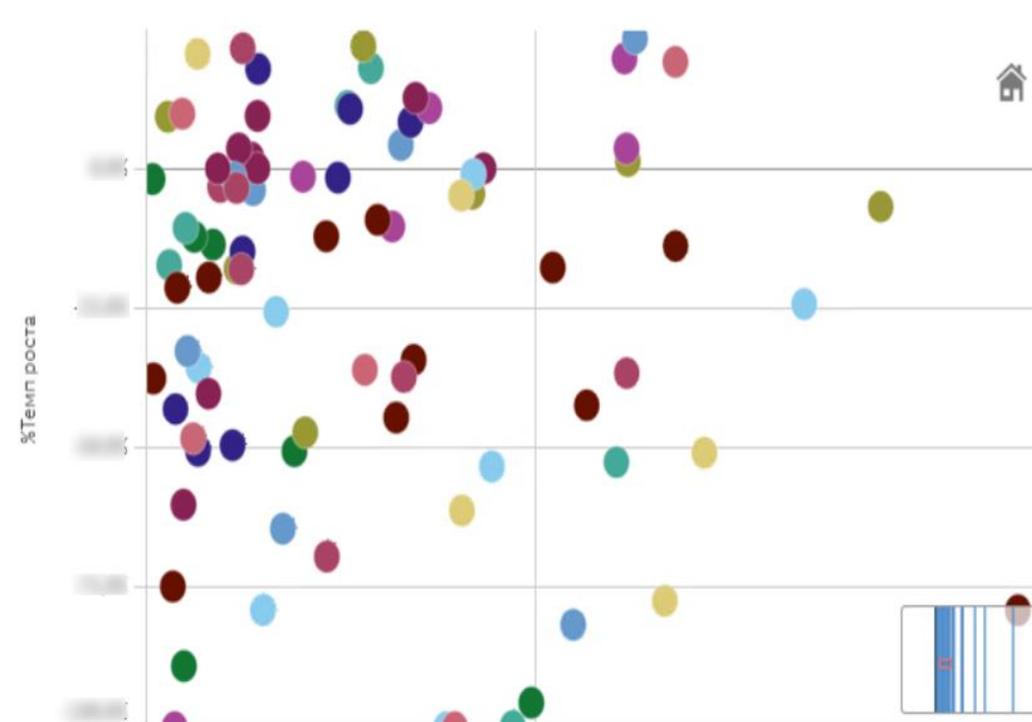
КВ

Литры

Анализ товарного ассортимента по частоте обращений/взятия

№	Измерение	Q	Количество обращений	% обращений	Накопительный процент	FMR РАНГ	FMR	РАНГ
1	Автоспейс					F 1	F	1
2	Филиал Полоцк					M 1	M	1
3	Филиал Витебск					M 2	M	2
4	Филиал Гомель					M 3	M	3
5	Филиал Смоленск					M 4	M	4
6	Филиал Гродно					M 5	M	5
7	Филиал Могилев					M 6	M	6
8	Филиал Брест					R 1	R	1
9	Титан-Моторс					R 2	R	2
10	Авто1-Минск					R 3	R	3
11	Франшиза Авто1					R 4	R	4

Бостонская матрица *



*FMR (аббревиатура от англ. Fastest Medium Rare — быстро, средне, медленно) — анализ товарного ассортимента по частоте обращений/взятия. FMR-анализ характеризуется коэффициентом частоты обращений, который вычисляется исходя из количества заказов товара.

Визуализация

План/Факт



2009 2010 2011 2012 2013 2014 2015 2016 2017 2018 2019

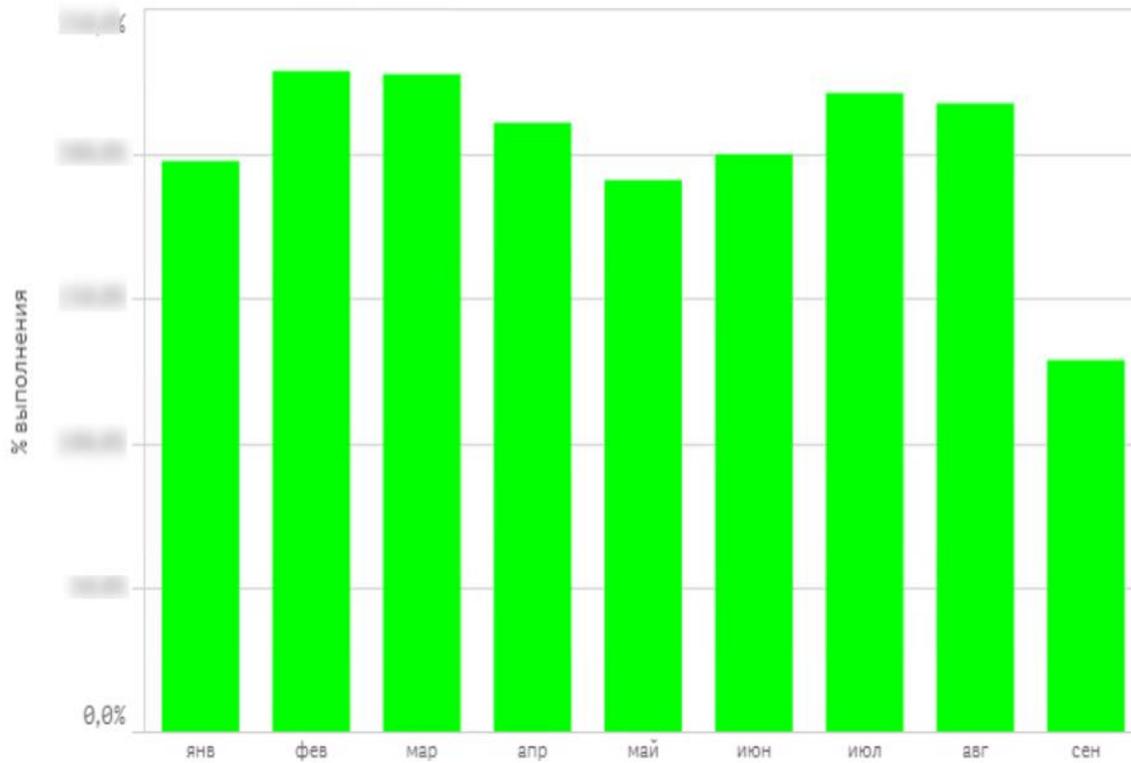
Квартал

январь февраль март апрель май июнь июль август сентябрь октябрь ноябрь декабрь

Литры

Измерение Предприятие

% ВЫПОЛНЕНИЯ ПЛАНА



Год	Месяц	Измерение	Факт	План	% Выполнения
Итого					
2019	02	Автоспейс	Green
2019	03	Автоспейс	Green
2019	07	Автоспейс	Green
2019	08	Автоспейс	Green
2019	04	Автоспейс	Green
2019	01	Автоспейс	Green
2019	06	Автоспейс	Green
2019	05	Автоспейс	Green
2019	09	Автоспейс	Red
2019	03	Филиал Гродно	Red
2019	01	Филиал Гродно	Red
2019	04	Филиал Гродно	Red
2019	03	Филиал Полоцк	Red
2019	06	Филиал Гродно	Red
2019	05	Филиал Гродно	Red
2019	04	Филиал Полоцк	Red
2019	02	Филиал Гродно	Red

Визуализация

География



2009 2010 2011 2012 2013 2014 2015 2016 2017 2018 **2019**

янв фев мар **апр** май июн июл авг сен окт ноя дек

Выберите период

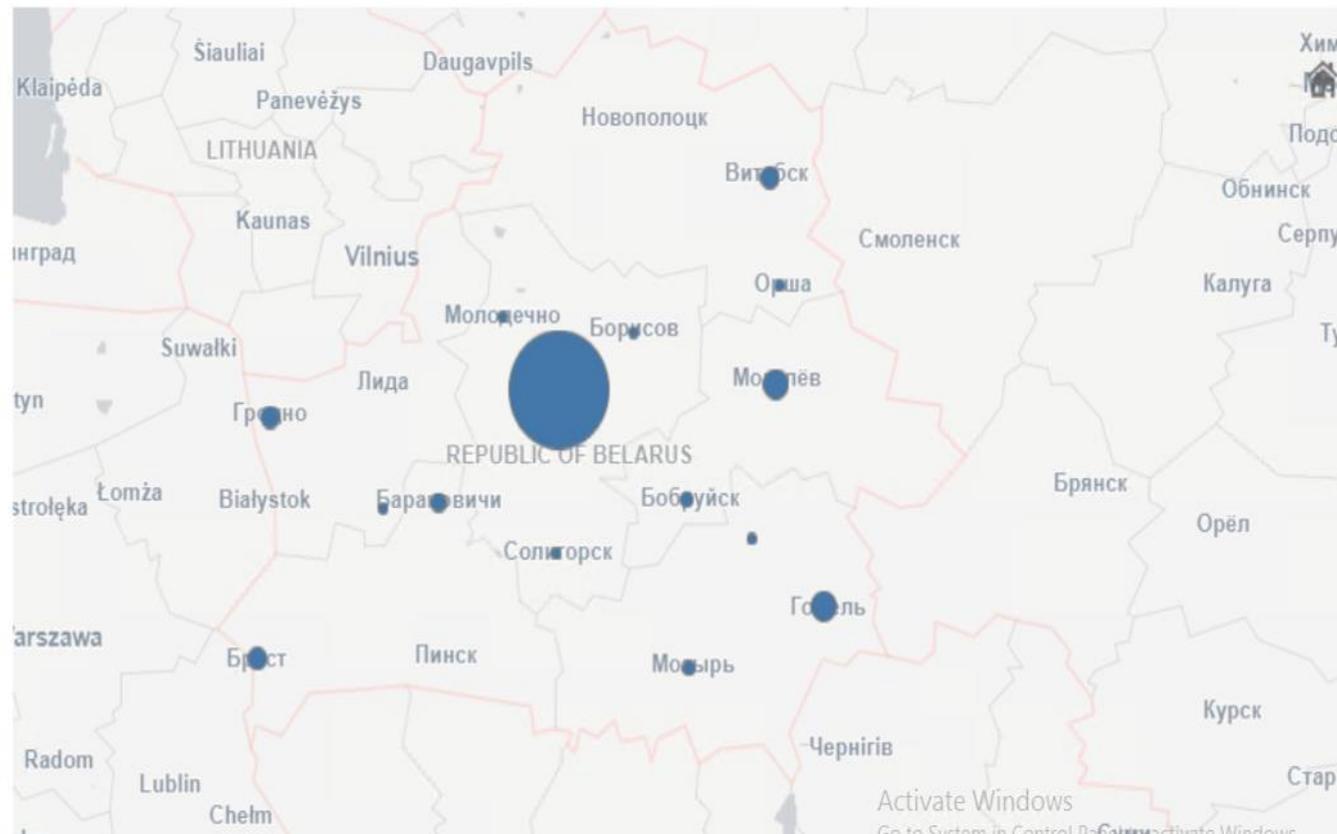
EUR **с НДС** Без НДС

Показатель **Оборот** **с КВ** **Без КВ** КВ

Адрес контрагента Адрес разгрузки

Литры

Область	Город	Показатель
+		
+	Брест	
+	Брестская обл	
+	Витебск	
+	Витебская обл	
+	витебская обл	
+	Гомель	
+	Гомельская обл	
+	Гродненская обл	
+	Гродно	
+	Минск	
+	Минская обл	
+	Минская обл.	
+	Минская область	
+	Могилев	
+	Могилевская обл	
+	...	



Визуализация

Динамика



Период анализа: 2009 2010 2011 2012 2013 2014
2015 2016 2017 2018 2019

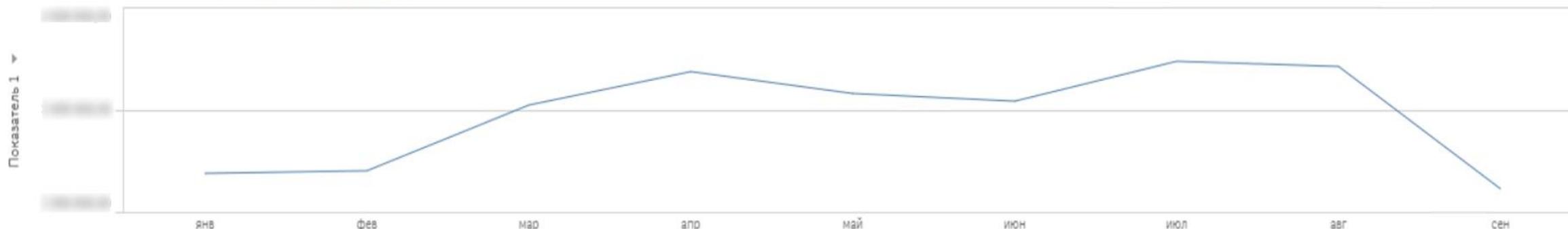
Период сравнения: 2009 2010 2011 2012 2013 2014
2015 2016 2017 2018 2019

Ква... янв фев мар апр май июн июл авг сен окт ноя дек Не... Выберите период

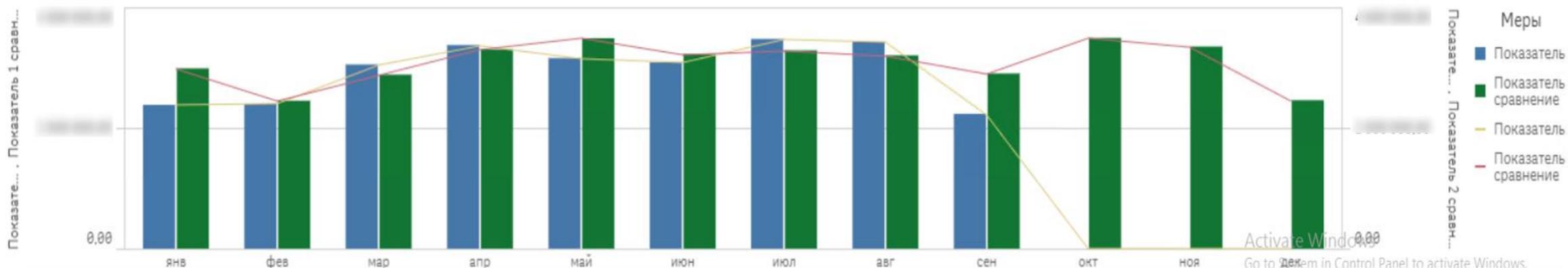
EUR С НДС Без НДС

Ква... янв фев мар апр май июн июл авг сен окт ноя дек Не... Выберите период

С КВ Без КВ КВ Ли...



Показатель 1: Оборот
Дискретность периода: Месяц
Показатель 2: Оборот



Визуализация

Уровень запасов



2017 2018 2019

янв фев мар апр май июн **июл** авг сен окт ноя дек

Выберите период

с НДС

Без НДС

Строки

Торговый объект

Столбцы

Менеджер по закупкам

Тип показателя

Сумма

Литры

Строки	Романов Василий [258]	Мамчик Александр [236]	Барисенка Андрей [248]	Триянов Андрей	Мануйлова Наталия	Кашанская Татьяна	Мигаи Дарья [261]	Якушенко Артур [311]	Кричко Владимир [261]	Василец Николай [231]	Трубчик Евгений (370)	Вялков Александр [316]
Авто1-Волковыск-СТО, Панковой - Дни	10000	10000	10000	10000	-	10000	10000	10000	10000	10000	10000	10000
Авто1-Волковыск-СТО, Панковой - Запас	10000	10000	10000	10000	-	10000	10000	10000	10000	10000	10000	10000
Авто1-Волковыск-СТО, Панковой - Продажи	10000	10000	10000	10000	-	10000	10000	10000	10000	10000	10000	10000
Авто1-Глубокое - Дни	10000	10000	10000	-	-	10000	10000	10000	10000	10000	10000	10000
Авто1-Глубокое - Запас	10000	10000	10000	10000	-	10000	10000	10000	10000	10000	10000	10000
Авто1-Глубокое - Продажи	10000	10000	10000	10000	-	10000	10000	10000	10000	10000	10000	10000
Авто1-Слуцк - Дни	10000	10000	10000	-	-	10000	10000	10000	10000	10000	10000	10000
Авто1-Слуцк - Запас	10000	10000	10000	10000	-	10000	10000	10000	10000	10000	10000	10000
Авто1-Слуцк - Продажи	10000	10000	10000	10000	-	10000	10000	10000	10000	10000	10000	10000
Авто1-Новополоцк - Дни	10000	10000	10000	10000	-	10000	10000	10000	10000	10000	10000	10000
Авто1-Новополоцк - Запас	10000	10000	10000	10000	-	10000	10000	10000	10000	10000	10000	10000
Авто1-Новополоцк - Продажи	10000	10000	10000	10000	-	10000	10000	10000	10000	10000	10000	10000
Авто1-Полоцк - Дни	10000	10000	10000	-	-	10000	10000	10000	10000	10000	10000	10000
Авто1-Полоцк - Запас	10000	10000	10000	10000	-	10000	10000	10000	10000	10000	10000	10000
Авто1-Полоцк - Продажи	10000	10000	10000	10000	-	10000	10000	10000	10000	10000	10000	10000

Особый кейс

При проведении аналитики данных, разработана возможность выбора основного вида деятельности компании, например, анализ услуг СТО.

... [X] [✓]

Поиск в списке

Розничный покупатель по ДК

Станция техобслуживания СТО ✓

СТО в гараже

СТО с розничной торговлей

СТО: Авто1 Сервис

СТО: BOSCH Diesel Center/Service (...)

СТО: BOSCH Module (BM)

СТО: BOSCH Service (BS)

Данная выборка позволяет проанализировать помимо розничных продаж, еще и оптовые продажи, и продажи в сфере услуг.

Универсальная таблица

2009 2010 2011 2012 2013 2014 2015 2016 2017 2018 2019

Ква...

янв фев мар апр май июн июл авг сен окт ноя дек

Не...

Выбор периода

С КВ Без КВ КВ

Головной контрагент

Универсальная таблица

Визуализации

Универсальная таблица

Измерения

Предприятие

Организация

Торговый Объект

Подразделение

Custom Report

Основной вид дея... Средний заказ Кол-во клиентов Оборот Маржа

Универсальная таблица

Основной вид деятельности	Средний заказ	Кол-во клиентов	Оборот	Маржа
Итого	48,86	2 000	2 278 000	100,00%
Оптовый покупатель	50,00	2 000	2 278 000	100,00%
Розничная продажа	10,00	100	200 000	100,00%
Станция техобслуживания СТО	10,00	2 000	200 000	100,00%

Визуализация

Продажи



2009 2010 2011 2012 2013 2014 2015 2016 2017 2018 2019

янв фев мар апр май июн июл авг сен окт ноя дек

Выберите период

EUR **С НДС** Без НДС

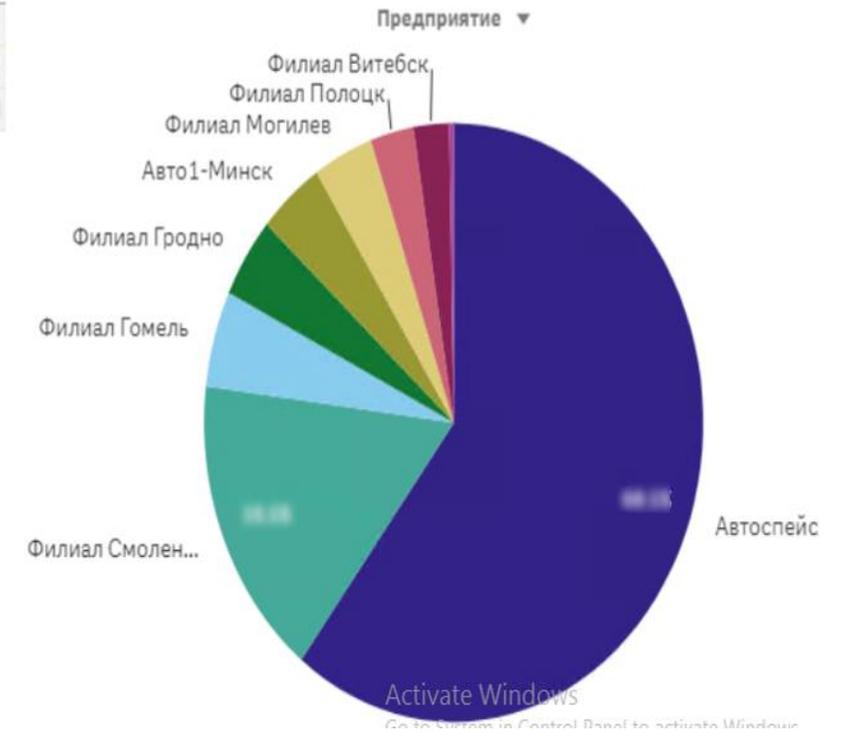
Измерение **Основной Вид Деятель** **С КВ** **Без КВ** КВ

Литры

Измерение	Q	Продажи	Кол-во	Маржа	Рента...	Ср. заказ	Возврат
Итого		1 278 994,24	1 970 975,28	200 975,28	10,28%	64	99 424,28
Оптовый покупатель		1 100 000,00	1 500 000,00	150 000,00	10,00%	60	90 000,00
Розничная продажа		100 000,00	1 500 000,00	50 000,00	5,00%	70	20 000,00
Станция техобслуживания СТО		78 994,24	970 975,28	100 975,28	10,28%	65	10 424,28

Показатель:

Оборот



Визуализация

L4L



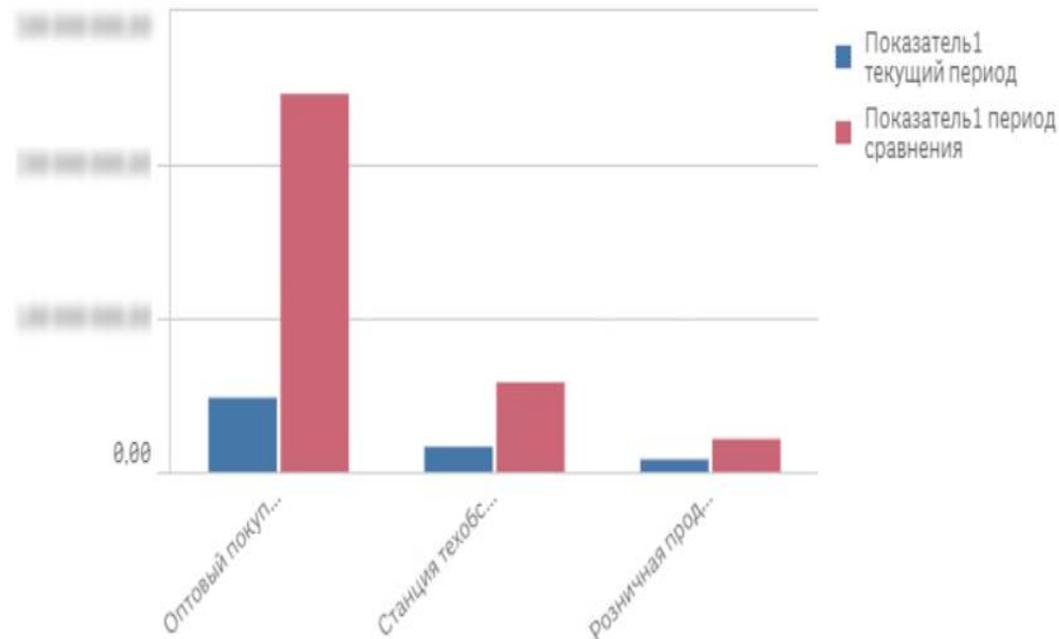
Показатель1: Показатель2:

Измерение:

Выберите периоды для сравнения:

Год ГодП

Месяц МесяцП



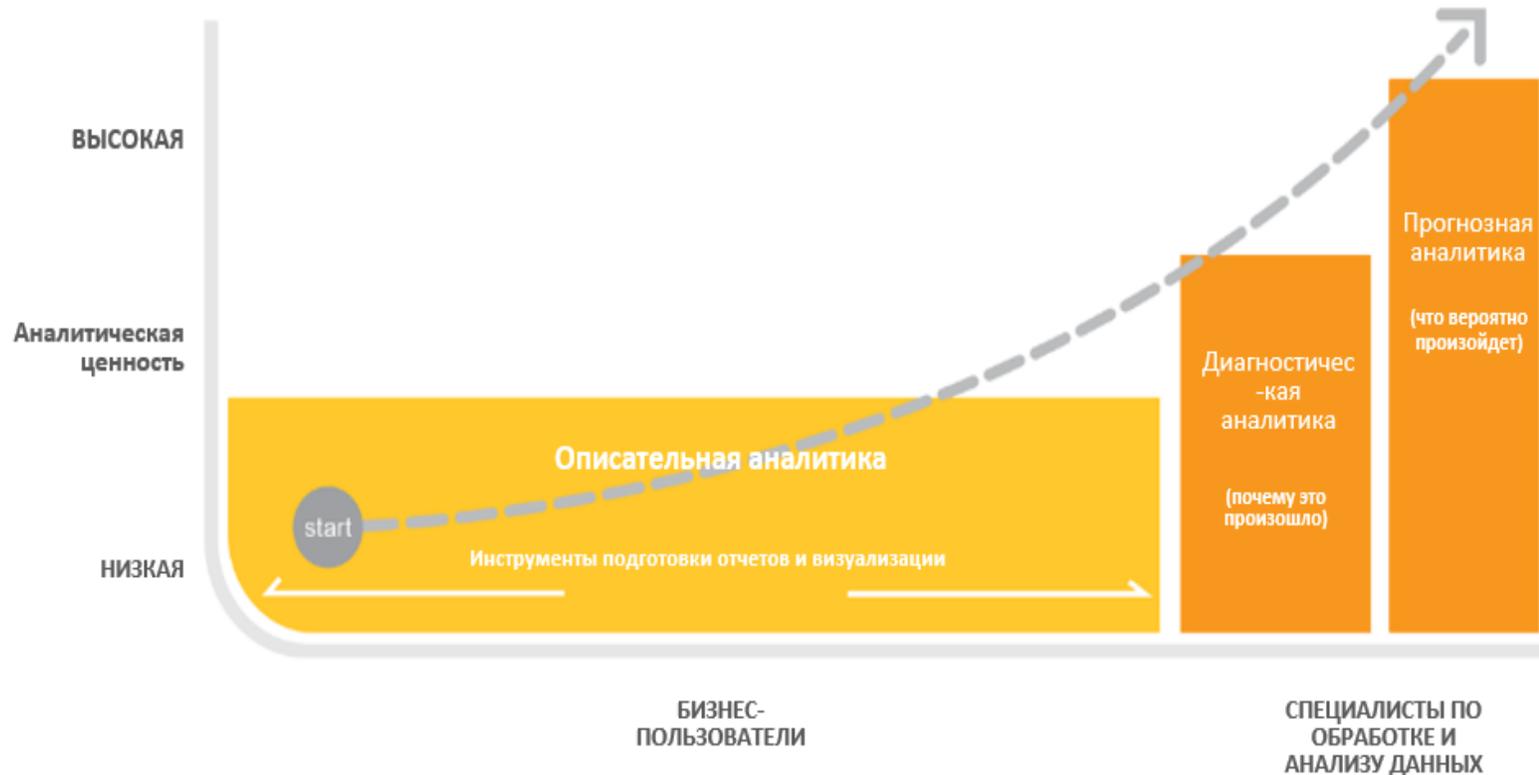
Измерение	Показатель1 Текущий период	Показатель1 Период сравнения	Отклонение Показатель1	% отклонения Показатель1	Показатель2 текущий период	Показатель2 период сравнения	Отклонение Показатель2	% отклонения Показатель2
Итого	70 288 276,00	824 222 889,00	-653 934 613,00	-92,70%	22 878 226,78	84 842 887,00	-62 964 660,22	-74,20%
Оптовый покупатель	48 822 894,28	244 822 822,22	-195 999 927,94	-40,16%	7 287 288,91	42 822 887,00	-35 535 598,09	-82,97%
Станция техобслуживания СТО	18 222 888,00	87 874 228,72	-69 651 340,72	-79,26%	2 222 242,00	12 222 287,00	-10 000 045,00	-79,36%
Розничная продажа	8 242 877,72	22 287 288,06	-14 044 410,34	-67,57%	2 278 888,88	7 222 822,00	-4 943 933,12	-70,41%

Результаты внедрения

Выгоды:

- ✓ Анализ надежности поставок.
- ✓ Расчет заказа по каждому товару и торговой точке индивидуально.
- ✓ Постоянный анализ и динамический расчет запасов.
- ✓ Высвобождение замороженных оборотных средств в сверх нормативы.
- ✓ Снижение потерь из-за отсутствия товара (out of stock).
- ✓ Уменьшение времени создания отчетности и принятия управленческих решений.

Повышение аналитической ценности



Спасибо за внимание!

